

Mercado sazonal: está aberta a temporada

Para tirar proveito desse segmento é necessário que haja um planejamento eficaz e boa percepção quanto aos movimentos da economia

Cris Olivette
ESPECIAL PARA O ESTADO

Está chegando a temporada dos negócios sazonais e quem pretende explorar esse nicho, fornecendo para o comércio, deve ficar atento ao que dizem os especialistas. É Natal, carnaval, Páscoa, festa junina. "Muitos não sabem como planejar um empreendimento desses. O período é curto, por isso é preciso saber como suportar os outros meses. O grande pulo do gato é complementar as atividades para ganhar dinheiro nos períodos de baixa", diz o consultor do Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) Reinaldo Messias.

O superintendente institucional e economista chefe da Associação Comercial de São Paulo, Marcel Solimeo, reforça esse ponto. "Pode ser um bom negócio se for bem planejado, porque envolve oportunidades e riscos, o que é normal no varejo. O empreendedor deve entrar no mercado com o produto certo, na hora certa e de maneira correta."

Solimeo explica que a localização é muito importante e deve ser num ponto com grande tráfego de pessoas, o que induz às compras por impulso. "O produto também tem que ter algum diferencial em relação aos concorrentes mais tradicionais e apresentar bom preço. Além disso, uma decoração chamativa pode ajudar muito."

O consultor da Sebrae diz que é preciso considerar que os hábitos mudam, por isso é sempre bom ter a percepção de como vai ser o próximo momento de frequência do comércio e avaliar o cenário econômico, que pode estar pouco aquecido, verificando como a economia está evoluindo de um período para outro.

QUATRO Ps

Reinaldo Messias, consultor do Sebrae, recomenda que os empreendedores avaliem os quatro Ps antes de montar um negócio sazonal

● Propósito

O que esperar do negócio? Vai precisar de ajudantes?

● Processo

Como vai tocar o negócio? Os processos precisam ser muito bem desenhados.

● Pessoas

Os componentes da equipe devem ser bem adequados, porque o período de acerto é curto, não pode haver erro.

● Parceria

É fundamental manter fontes de parcerias ágeis com os fornecedores e com outras atividades que possam facilitar a exploração do negócio. Faça parceria de mão dupla tanto com o fornecedor quanto com o cliente, assim eles saberão que na sazonalidade sua operação estará lá, dando respostas para eles.

A disponibilidade de mercadorias para abastecer o comércio sazonal depende, é claro, da produção das micro e pequenas indústrias. Muitas delas trabalham o ano inteiro para atender esse público. A Só Natal Indústria de Enfeites é uma delas.

A fábrica, que existe há 46 anos, funciona a todo vapor até 20 de dezembro, depois entra em férias coletivas por trinta dias. A partir de 20 de janeiro a produção é retomada pela equipe de 40 pessoas, mas a partir de



Só Natal. Antonio e Alexandre Lencioni comandam a indústria que está no mercado há 46 anos e atende 600 clientes por ano

junho o time começa a ganhar reforço e chega ao final do ano com cerca de 60 colaboradores.

"As vendas do setor começam em maio. Em junho tem a Feira de Natal, onde fechamos a maioria dos negócios. No final de setembro encerramos as vendas e começamos as entregas", diz o proprietário, Antoninho Lencioni. A Só Natal produz cerca de 60 mil árvores por ano e mais de 1 milhão de metros de festão, para atender cerca de 600 clientes.

O diretor do departamento da

Micro, Pequena e Média Indústria da Federação das Indústrias do Estado de São Paulo (Fiesp), Carlos Roberto Pinto Monteiro, também considera importante que os empreendedores fiquem atentos aos movimentos da economia, que tem uma dinâmica muito rápida. "Mas o Brasil está num processo de expansão grande, com um cenário muito favorável para as pequenas empresas." Ele enxerga boas oportunidades relacionadas aos grandes eventos esportivos que vão aconte-

cer no País. "As pequenas empresas têm grande agilidade e precisam aproveitar esses nichos que estão vindo por aí."

Messias lembra que existem negócios sazonais que são mais estabelecidos, como as sorveterias. "Dá para apostar na sorveteria com outros perfis, fazendo uma chocolateria no período de inverno, quando o forte das vendas passa a ser os produtos quentes. Essa percepção da oportunidade é que faz com que se tire mais proveito do comércio sazo-

nal", afirma o especialista.

O consultor informa que há, ainda, uma tendência forte de produtos sazonais de alguns segmentos serem incorporados aos hábitos dos consumidores como, por exemplo, as frutas cristalizadas, que antigamente só eram vendidas no Natal.

Vale lembrar que mesmo as atividades sazonais devem estar dentro da lei. É recomendável consultar um contador para definir a melhor forma de planejar a figura jurídica.

MILAN LEILÕES LEILOEIROS OFICIAIS

**MILAN
ON LINE**
www.milanleiloes.com.br

APROX. 350 VEÍCULOS AUTOMÓVEIS • CAMINHÕES • MOTOS

VEÍCULOS INTEIROS - RECUPERADOS DE FINANCIAMENTO, FURTO E SINISTRO

DIA 04 DE OUTUBRO DE 2011 (TERÇA-FEIRA) AS 9:30 HS.

LOCAL DO LEILÃO: RODOVIA RAPOSO TAVARES, KM 20 - SP. ACESSO PELO KM 19,5 - ANTES DA ALÇA DE ACESSO DO RODOANEL

VISITAÇÃO: DIA 03 DE OUTUBRO - NO LOCAL DO LEILÃO DAS 9 ÀS 17 HS. E NO DIA DO LEILÃO ATÉ AS 9:30 HS.

LEILÃO PRESENCIAL e ON LINE

GOL 16V - GV - POWER - GIII - ESPECIAL 97/98 A 09/10 - UNO MILLE FIRE 04/05 E 06 - CORSA HATCH MAXX - MILENIUM - PREMIUM 00/01 A 07/08 - PALIO FIRE - ED - EDX 97 A 06/07 - CELTA 01/02 A 06/07 - FIESTA 00 E 01 - POLO SEDAN 09/10 - SIENA HLX 04/05 - KADETT GL 96 - PARATI SUNSET 02 - AZERA GLS 08 E 09 - TOYOTA FIELDER 06 E 08 - ACCENT GLS 99/00 - PASSAT FSI 95 E 05/06 - CITROEN XSARA GLX 99/00 - RENAULT MEGANE 99 - KOMBI 94/95 A 04 - MITSUBISHI AIRTEK 08 - PAJERO SP 4X4 SE 02 - TUCSON GLS 06 - HONDA CR-V LX 08 - MB 311 CDI SPRINTER 00/01 - TRAFIC 96 - CAMINHÕES/ÔNIBUS: VOLVO NL 10

340 ANO 90/91 - VOLVO 12 360 ANO 95 - MBB OF-1620 ANO 95 - MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

MOTOS: C-100 BIZ 00 - HONDA 125 BIZ 10 - SINISTRADOS: GOL GIV 11 - CORSA CLASSIC - MAXX - MILENIUM 04/05 A 01/02 - PALIO FIRE 05/06 - MAREA WEEKEND HLX 01 - PEUGEOT 206/307 PRESENCE/PR 04 E 09/10 - CITROEN C3 GLX 07/08 - HONDA CIVIC LXS 07/08 - RENAULT SANDERO EXP 08/09

53 VEÍCULOS LEILÃO DE RENOVAÇÃO DA FROTA

DIA 06 DE OUTUBRO DE 2011 (QUINTA-FEIRA) ÀS 9:30 HORAS

LOCAL DO LEILÃO: AV. ALFRED JURZYKOWSKI, 562 - PORTARIA 5 - SÃO BERNARDO DO CAMPO/SP.

VISITAÇÃO: DIAS 04 E 05 DE OUTUBRO - NO LOCAL DO LEILÃO - DAS 8:00 ÀS 16:00 HORAS

LEILÃO PRESENCIAL e ON LINE

DE SEU LANCE - LEILÃO EM ANDAMENTO

(17) SMART FORTWO COUPE 62 ANO 10/10 • (14) B-180 ANO 09/10 e 10/11 • (13) B-200 ANO 07/08 a 08/09 • B-200 TURBO ANO 09/09 • A-160 ANO 05/05 • A-190 ANO 05/05 • (02) A-200 ANO 05/06 • C-180 ANO 09/10 • C-280 ANO 08/08 • BLINDADAS: CLS-500 ANO 08/09 • E-500 ANO 06/07

FINANCIAMENTO DO BANCO MERCEDES-BENZ CONTATO C/ SRA. ELOISA CARAM - TEL.: (11) 2176-2178

SEGUROS MERCEDES-BENZ CONTATO C/ SRA. MARLENE/SR. MACHADO - TEL.: (11) 4173-6942/8953/6503

ATENÇÃO PARA VISITAÇÃO: DEVERÃO FAZER CADASTRO PRÉVIO ATÉ O DIA 03/10 JUNTO A MILAN LEILÕES, CONSTANDO (NOME, CPF, RG E EMPRESA), SEM O QUAL NÃO SERÁ PERMITIDA A ENTRADA NO INTERIOR DA UNIDADE "São Bernardo do Campo - SP".

Mercedes Benz

SMART FORTWO COUPE 62 ANO 10/10 • (14) B-180 ANO 09/10 e 10/11 • (13) B-200 ANO 07/08 a 08/09 • B-200 TURBO ANO 09/09 • A-160 ANO 05/05 • A-190 ANO 05/05 • (02) A-200 ANO 05/06 • C-180 ANO 09/10 • C-280 ANO 08/08 • BLINDADAS: CLS-500 ANO 08/09 • E-500 ANO 06/07

FINANCIAMENTO DO BANCO MERCEDES-BENZ CONTATO C/ SRA. ELOISA CARAM - TEL.: (11) 2176-2178

SEGUROS MERCEDES-BENZ CONTATO C/ SRA. MARLENE/SR. MACHADO - TEL.: (11) 4173-6942/8953/6503

ATENÇÃO PARA VISITAÇÃO: DEVERÃO FAZER CADASTRO PRÉVIO ATÉ O DIA 03/10 JUNTO A MILAN LEILÕES, CONSTANDO (NOME, CPF, RG E EMPRESA), SEM O QUAL NÃO SERÁ PERMITIDA A ENTRADA NO INTERIOR DA UNIDADE "São Bernardo do Campo - SP".

DIA 14 DE OUTUBRO DE 2011 (SEXTA-FEIRA) AS 9:30 HS.

LOCAL DO LEILÃO: RODOVIA RAPOSO TAVARES, KM 20 - SP. ACESSO PELO KM 19,5 - ANTES DA ALÇA DE ACESSO DO RODOANEL

VISITAÇÃO: DIAS 12 E 13 DE OUTUBRO - NO LOCAL DO LEILÃO DAS 9 ÀS 17 HS. E NO DIA DO LEILÃO ATÉ AS 9:30 HS.

LEILÃO PRESENCIAL e ON LINE

DE SEU LANCE ON LINE A PARTIR DE 11/10

APROX. 130 VEÍCULOS

DA FROTA DE SERVIÇO

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

• EDGE ANO 10 E 11 • FUSION ANO 10 e 11 • ECOSPORT 1.6 e 2.0 4WD - XLS - XLT ANO 08 a 10 • RANGER XLS - XLT ANO 08 a 10 • FOCUS 1.6 e 2.0 GHIA - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • FIESTA 1.0 - 1.6 - SEDAN - HATCH ANO 08 a 10 • KA GL ANO 08 a 10 • COURIER ANO 09 e 10 E OUTROS

CONDICÕES DE VENDA: Sinal de 30% + 5% sobre o total como comissão do Leiloeiro. Os restantes 70% em 24 horas no escritório do Leiloeiro. As demais condições constarão no catálogo do Leilão. Os bens vendidos neste Leilão são de inteira responsabilidade dos Comitentes Vendedores.

Acesse relação completa e fotos via on line
www.milanleiloes.com.br

FAÇA SEU CADASTRO PARA PARTICIPAR DOS LEILÕES ON LINE
INFORMAÇÕES: TEL.: (11) 3845-5599 - FAX: (11) 3849-8383
HORÁRIO DE ATENDIMENTO DE 2ª A 6ª FEIRA DAS 8:30 AS 18:00 HS. RONALDO MILAN LEILOEIRO OFICIAL - JUCESP 266